

BOSNA I HERCEGOVINA
FEDERACIJA BOSNE I HERCEGOVINE
Kanton Sarajevo Grad Sarajevo
OPĆINA STARI GRAD SARAJEVO
OPĆINSKI NAČELNIK

BIZNIS PLAN SAMOZAPOŠLJAVANJA

Ime i Prezime

Sarajevo_____2017.godine

◆ SAŽETAK POSLOVNOG PLANA/BIZNIS PLANA

Ime i prezime	
Broj L.K.	

Kratak opis osnovne djelatnosti	
---------------------------------	--

Oblik registrovanja	Obrt Samostalna djelatnost Privredno društvo Ostalo
---------------------	--

Izvor finansiranja sredstava za rad i predmeta rada	Planirana vrsta ulaganja (označiti)	Sredstva podrške za samozapošljavanje	Vlastita sredstva
		Oprema/alat/tehnika	
	Sirovine/materijal		
	Software		
	Prostor/uređenje		
	Dozvole/odobrenja		
	Ostalo		

1. PODACI O BUDUĆEM PREDUZETNIKU I POSLOVNOM SUBJEKTU

LIČNI PODACI (poželjno je priložiti detaljnu biografiju uz biznis plan)	Ime i prezime Broj L.K. Datum rođenja Telefon/mobitel E-mail Adresa Osnovna škola (mjesto, naziv škole i godina završetka) Srednja škola (mjesto, naziv škole i godina završetka) Fakultet (naziv obrazovne ustanove i godina sticanja diplome)
---	--

2. PREDMET POSLOVANJA

PREDMET POSLOVANJA	Navedite osnovnu djelatnost poslovnog subjekta koju ćete registrovati.
---------------------------	--

<p>NASTANAK POSLOVNE IDEJE</p>	<p>Opišite kako ste došli na ideju o pokretanju vlastitog posla. Navedite i zašto smatrate da imate znanje i sposobnosti da predloženu poslovnu inicijativu učinite uspješnom.</p>
---	--

3. PROCJENA TRŽIŠTA I KONKURENCIJE

<p>TRŽIŠTE PRODAJE (Objasnite šta ćete ponuditi tržištu – ko će kupovati Vašu robu ili usluge)</p>	<p>Navedite koje tačno proizvode planirate proizvoditi i/ili prodavati, odnosno koje usluge planirate pružati. Ukoliko planirate više djelatnosti, molimo navedite pojedinosti za svaku djelatnost.</p>
	<p>Ko su vaši potencijalni kupci/klijenti, te na koji dio tržišta se planirate orijentisati?</p>
	<p>Na koji način ćete obavještavati potencijalne kupce/klijente o ponudi svojih proizvoda/usluga?</p>

**TRŽIŠTE
NABAVKE**

Imate li dogovorenu saradnju s dobavljačima i budućim poslovnim partnerima?

DA NE

Znate li gdje ćete nabavljati potrebnu opremu, materijal, sirovinu i sl. potrebnu za obavljanje vaše djelatnosti.

DA NE

Možete li sve potrebno nabaviti u Bosni i Hercegovini ili biste neku robu/usluge nabavljali u inostranstvu?

Sve mogu nabaviti u BiH
Neke inostrane robe/usluge bolje odgovaraju potrebama mog poslovanja (navedite razlog):

KONKURENCIJA

Ko je vaša konkurencija? Navedite osnovne podatke o vašim glavnim konkurentima, njihovim prednostima i slabostima u odnosu na vas.

Po čemu ćete biti drugačiji od svoje konkurencije? Navedite aktivnosti kojima ćete privući klijente (izbjegavati fraze "brži, bolji, jeftiniji, vjerujem u to i sl.")

4. SWOT ANALIZA

SWOT ANALIZA	Analiza vlastitih snaga
	Analiza vlastitih slabosti
	Analiza vanjskih prilika
	Analiza vanjskih opasnosti

5. STRUKTURA ULAGANJA

POTREBNA FINANSIJSKA SREDSTVA

Navedite u šta namjeravate uložiti sredstva u prvoj godini poslovanja – to mogu biti osnovna sredstva i oprema (navesti koja), materijal i sirovina potrebna za rad, oprema za uređenje prostora i slično.

Vrsta ulaganja	Izvori i iznos finansiranja	
	Sredstva Općine	Vlastito učešće
1.		
2.		
3.		
4.		
5.		
6.		
7.		
8.		
9.		
Ukupno:		

POTREBAN PROSTOR I DOZVOLE ZA RAD

Podaci o poslovnom prostoru:

da li je u vlasništvu da li ga planirate iznajmiti nije potreban

Ukoliko vam je potreban poslovni prostor, navedite detalje o tome imate li osiguran prostor u svom vlasništvu, vlasništvu svoje porodice ili ga planirate iznajmiti, navedite potencijal lokacije vašeg poslovnog prostora

Jesu li za obavljanje vaše djelatnosti potrebne određene dozvole, odobrenja, atesti ili zadovoljavanje minimalnih tehničkih uslova?

DA NE

Ako je da, koje?

**POTREBNA
OPREMA**

Navedite popis potrebne opreme za obavljanje vaše djelatnosti

	Oprema	Potrebno	Posjedujem
1.			
2.			
3.			
4.			
5.			
6.			
7.			
8.			
9.			
10.			

6. PROCJENA PRIHODA

PROCJENA PRIHODA

Molimo vas da u tabeli nabrojite nekoliko osnovnih proizvoda ili usluga te njihovu okvirnu cijenu kako biste mogli izračunati očekivani prihod u prvoj godini poslovanja. Takođe, važna je procjena količine prodatih proizvoda ili broj izvršenih usluga u jednom mjesecu (kolona 3), odredite je na principu prosjeka.

1	2	3	4	5
Naziv proizvoda/usluge	Cijena proizvoda/ usluge	Broj očekivanih prodaja u jednom mjesecu	Očekivani mjesečni prihod od prodaje (pomnožiti kolonu 2 i 3)	Očekivani godišnji prihod od prodaje (pomnožiti kolonu 4 s brojem 12)

Ukupno

7. PROCJENA TROŠKOVA POSLOVANJA

TROŠKOVI RADA

Aplikant pod rednim brojem 1. navodi očekivanu ličnu mjesečnu brutto platu (netto plata + doprinosi) i godišnju brutto platu (mjesečna brutto plata x 12 mjeseci). Aplikant pod rednim brojem 2. navodi očekivanu mjesečnu brutto platu svih eventualno zaposlenih, kao i godišnji iznos. Aplikant pod rednim brojem 3. navodi očekivane ukupne mjesečne troškove rada i ukupne godišnje troškove rada.

R.br.	Troškovi rada	Mjesečni iznos	Godišnji iznos
1.	Brutto plata start-up aplikanta		
2.	Brutto plata zaposlenika		
3.	Ukupni troškovi rada		

OSTALI TROŠKOVI

Molimo navedite ostale očekivane troškove u prvoj godini poslovanja (npr. zakup prostora, usluge knjigovodstva, potrošni materijal, režijske troškove, ostala davanja isl.)

Ostali troškovi	Mjesečni iznos	Godišnji iznos
-----------------	----------------	----------------

Ukupni troškovi

PREDRAČUN

Visina bespovratnih sredstava po poslovnom planu može iznositi maksimalno 5.000 KM. Bespovratna sredstva se odobravaju za troškove poslovanja, koji su u skladu sa prihvaćenim predračunom od strane Komisije za provođenje postupka dodjele sredstava za podsticaj zapošljavanja mladih Općine Stari Grad Sarajevo.

U navedenoj tabeli prikažite planirane troškove koji su Vam potrebni za početak poslovanja. Zbir troškova u predračunu može prelaziti iznos od 5.000 KM ukoliko se u njemu nalaze i troškovi koje će samozaposlena osoba sama finansirati.

R. br.	Vrsta troškova	Iznos (KM)
1.		
2.		
3.		
4.		
5.		
6.		
7.		
8.		
9.		
10.		
11.		
12.		
13.		
14.		
15.		
Ukupno		

Ime i Prezime

(potpis)